

NEW!

第6章

1部
ヤフオク編

これさえわかれば
明日の
ヤフオクスター！

《ヤフオク最新編》

この章では、改定前のこの本を出した後、ありがた〜い読者の方々から、「ヤフオクやってみただけど、うまくいかないよ!」

「助けて、かなとさん!」

と質問してくれた人たちの、問題が解決した方法を中心に伝えします。

ここを読んでもらうと、いきなり始めるよりスタートダッシュがうまくいっちゃうかも知れません。(すみません、前の本の読者さま・・・)

また、あれから3年、ヤフオクの世界も少しずつ変わってきました。

基本はずっと同じですが、

「変わったお約束、ここだけは注意しないと怒られるよ!」

という部分だけご紹介しておきます。

もっと詳しく最新事情を知りたい方は、僕のブログで随時ネタにあげているので、参考にしてください☆

それでは、ヤフオク最新編スタートですよ!!

売れているモノの見つけ方

日頃かかえている悩みを解決するために何かを検索する、という方法がありますが、携帯で出先からでも思いついた時に、忘れる前に！すぐヤフオクを見るクセをつける事がおすすめです。

特にスマートフォンから見ると、とつても見やすい便利な時代になってきました。この波に乗って、マネして売りたいくなる商品が見つかる確率をアップさせちゃいましょう。

例えば、僕は最近クルマのエアコンのスイッチを入れたところ、はずかしながら「くっさ〜！」と、カビ臭さにびっくりしました。そんなとき！さっそく携帯でヤフオクを検索します。

「車」「消臭」のキーワードで検索しました。



跡調査を開始します。

僕はiPhoneから見ているのですが、ヤフオクのiPhoneアプリを使うと、過去の落札相場も見る事ができます。出品者さんは商品名を出品タイトルに入れていたので、商品名で検索して、過去の落札も見えます。

出てきました。1980円で、10月は月に10本ぐらい売れています！

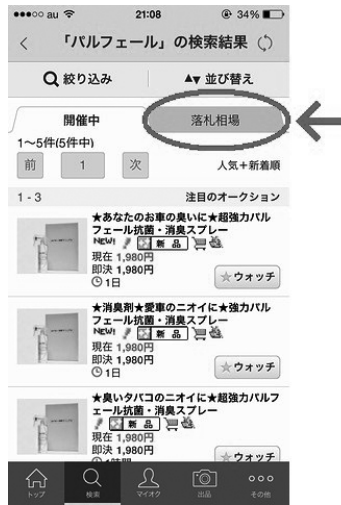
後はほとんど同じように出品を再現すると、同じ売上、もしくはお客さんを取り合った結果、半分の売上が上がるようになります。

すると、色々出てきたので幾つかをポチポチ見ていると、やけに長文の商品説明をガツチリ書いている、聞きなれない名前の消臭剤を見つけました。商品説明の書き出しに「携帯から見ている人も、長文ですがぜひ読んでください！」と書いてあるぐらいです。(笑) 売ろうとする気合がにじみ出ているので、追

6章

★あんまり売れないモノにもメリットが！
 そんなにバコバコ売れていないので、これをマネするだけで本業を超える！ という程の金額はサツパリ望めないのですが、こういう小さい規模の出品は「すぐ腕」の出品者が見ても「おいしくないな」とスルーしてしまうので、強いライバルが出てくる確率が低

よくエアコンを使う季節には売れやすいかもしれないので、月によって売れ行きが変わる可能性もありますね。



い！というメリットがあります。

ささやかな売れ行きの商品をいくつか持つ、という手は案外カタいです。僕にとつては月1万円の利益でもありがたい存在です。同じ売れ行きの商品を3種類持てば月3万円です。それだけあれば、毎月ヤフオクで原付きが買えてしまいます！そしてコツコツ繰り返し返している、サルマネ出品のコツをつかむことが出来るので、もっと売れている商品を見つけたときにもスムーズに後追い出品できるようになってきます。

商品を用意する方法

まず「たくさん買うので、安くありませんか？」と色々なショップに聞いてみましょう。安く売ってくれる場合があります。

あとは僕がやるとしたら、業務用の消臭剤の濃い原液とスプレー容器を買って、自分で詰めます。実際にネットで検索すると、ちらほら原液が見つかりました。濃い原液を家庭で使用できる濃度に薄めると、けっこうな高利益率になると思います。